



PROPUESTA DE
**COLABORACIÓN
PÚBLICO-PRIVADA
PARA EL SISTEMA DE
SALUD UNIVERSAL DEL
SECTOR ASEGURADOR**

Agosto 2015

SISTEMA DE SALUD PANORAMA ACTUAL



MÉXICO ENFRENTA GRANDES RETOS



Envejecimiento de la población e incremento en la esperanza de vida; en 2050 el 21% de los mexicanos serán adultos mayores.



Aumento enfermedades crónico-degenerativas (cáncer y diabetes), pueden estancar el crecimiento económico.

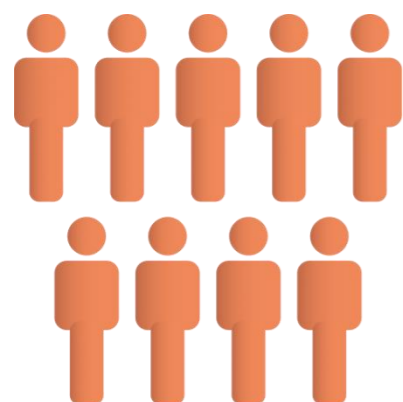


El 16% de la población **carece de protección financiera en salud**, en su mayoría son de clase media.

SISTEMA DE SALUD PANORAMA ACTUAL



MÉXICO ENFRENTA GRANDES RETOS



Las **principales enfermedades crónicas** no serán **sustentables** para 2050; el déficit del Seguro de Enfermedades y Maternidad del IMSS representará el 12.4% del PIB, lo que repercutirá en la atención a otros padecimientos.



El **costo de la atención** representa una **barrera para acceder a los servicios de salud**; el tratamiento tardío ocasiona complicaciones en la enfermedad e importantes consecuencias financieras.



Se practican 75 amputaciones diarias, el **90% son prevenibles con atención oportuna**. Solo el 10% recibe rehabilitación.

Sin una **reforma estructural** en el **Sistema Nacional de Salud**, México podría deteriorar su productividad y su competitividad mundial.

- Cada vez más, los países se apoyan en una combinación de esquemas público – privado.
- **El sector privado puede contribuir en la eficiencia, calidad y equidad del sistema de salud**, siempre y cuando estén adecuadamente regulados y estructurados.
- **El sector asegurador coadyuvaría a lograr los objetivos de alcance y cobertura.**
- Con la participación del sector privado, el Gobierno Federal podría liberar recursos para destinarlos a otros rubros prioritarios.

GRANDES RETOS

Para la Cobertura Universal de la Salud

Beneficios de una mejor relación Público-Privada



Cubrir más intervenciones o servicios que en estos momentos no son incluidos por la seguridad social:

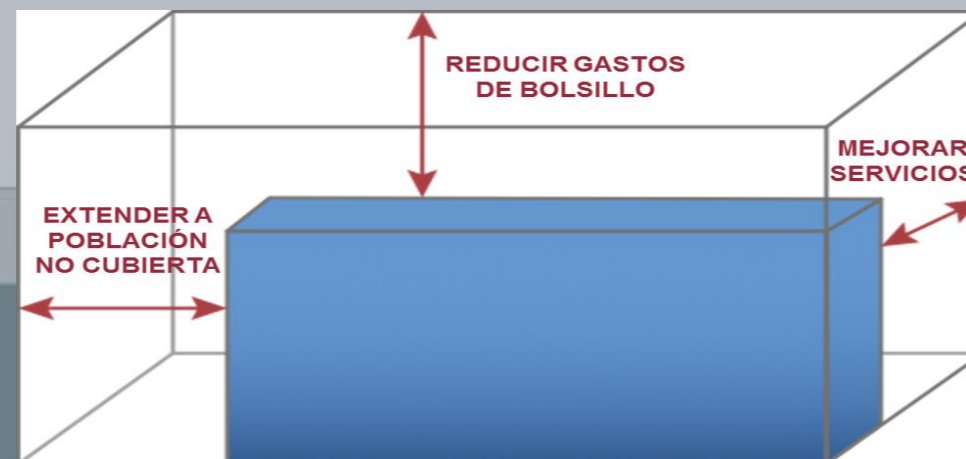
- Incrementar el alcance de la cobertura del Seguro Popular
- Mejorar la cobertura de enfermedades crónicas

Aumentar el nivel de protección y reducir los gastos de bolsillo, ya que:

- El 44.6% del Gasto en Salud no es cubierto por la seguridad social ni los servicios privados.
- El 64% de este gasto es redundante, es decir, debería ser cubierto por la Seguridad Social

Incorporar a poblaciones excluidas y extender a población no cubierta

- Mayor protección financiera para la salud de los mexicanos
- Acceso oportuno a los servicios de salud



PANORAMA ACTUAL

ÁREAS DE OPORTUNIDAD



Cobertura voluntaria
SEGURO POPULAR
Economía informal 64%

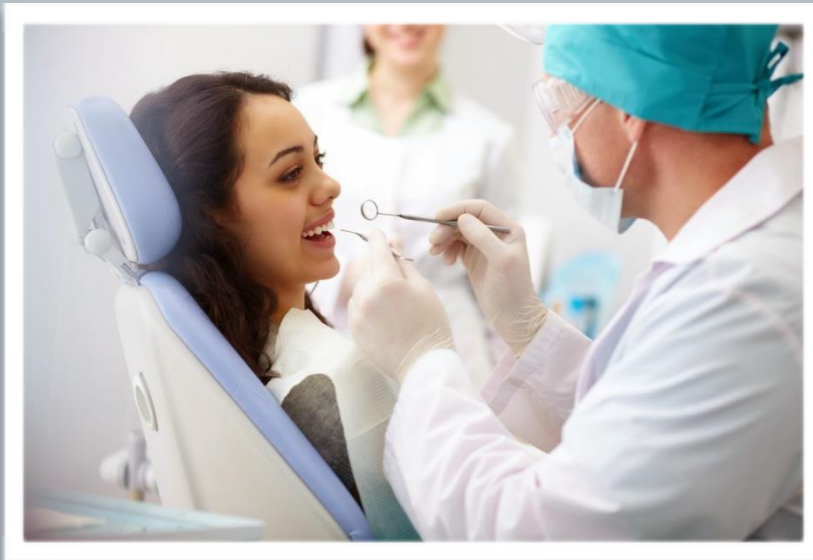


COBERTURA VOLUNTARIA CON ALGUNAS LIMITANTES

- El Seguro Popular brinda atención médica y medicamentos de acuerdo a un esquema definido
- El **Fondo de protección contra Gastos Catastróficos cubre 58 intervenciones**, enfermedades graves y crónicas (VIH/SIDA, algunos tipos de cáncer, etc.)
- El **Catálogo Universal de Servicios de Salud (CAUSES) incluye 285 intervenciones médicas.**
- De los más de 1,500 medicamentos que existen en México, poco más de 500 están cubiertos.

PANORAMA ACTUAL

ÁREAS DE OPORTUNIDAD



COBERTURA OBLIGATORIA CON ALGUNAS LIMITANTES

- Los servicios de salud para los trabajadores, regularmente no cuentan con acceso y uso de servicios oportunos.
- La **cobertura dental**, los servicios de traslado de urgencia por ambulancia terrestre o aérea, son limitados. Al igual, la **rehabilitación de largo plazo**, **cuidados paliativos** y de **salud mental**, así como la **atención a adicciones**.



OBJETIVO DEL GOBIERNO FEDERAL 2013 - 2018

La **Asociación Mexicana de Instituciones de Seguros (AMIS)**
propone al **Gobierno Federal**,
sumar esfuerzos para integrar un
nuevo sistema de salud en donde exista la participación
público-privado en beneficio de la sociedad.

SEGUROS MÉDICOS PANORAMA ACTUAL



En México, 32 compañías ofrecen Seguros Médicos y de Salud



9.2 millones de personas
están protegidas



35.9 mil mdp
pagó la industria durante 2014



Contribuimos a la estabilidad financiera
y de salud de **830 mil familias**

SEGUROS MÉDICOS

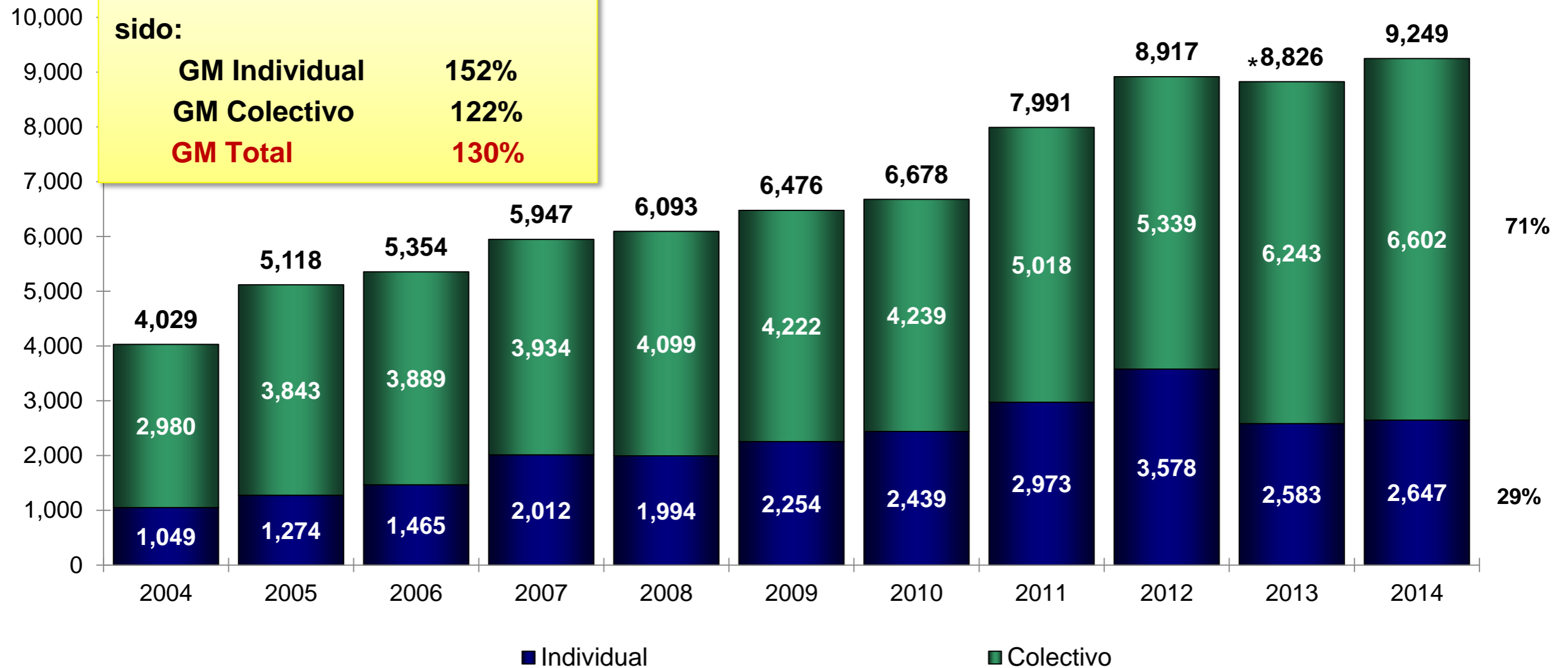
NUMERO DE ASEGURADOS

Cifras en miles



En 10 años el incremento ha sido:

GM Individual **152%**
GM Colectivo **122%**
GM Total **130%**



PORCENTAJE DE ASEGURADOS EN GM CON RESPECTO A LA POBLACIÓN TOTAL

AÑO	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
%	3.9	4.9	5.1	5.6	5.7	6	6.1	6.9	7.6	7.4	7.7

Fuente: SESA Accidentes y Enfermedades, INEGI.

*NOTA: Resultado de cambio de estrategia en la venta de planes indemnizatorios.

PANORAMA ACTUAL

ALTERNATIVAS DE COLABORACIÓN EN SEGUROS



- **De salud complementarios**
Cubrir enfermedades o tratamientos no cubiertos o dar la elección de poder acceder a mejores servicios y/o
- **De atención para alta especialidad**
Cobertura efectiva en enfermedades crónicas o de alta complejidad y/o
- **Sustitutivo**
Permitir que el afiliado escoja entre el atenderse en el sector público o el privado.

BENEFICIOS

DE LA COBERTURA UNIVERSAL DE SALUD



- **Ampliación y mejora de la cobertura de salud**
- Reducción del gasto de bolsillo y atención oportuna de enfermedades crónicas
- **Brindar protección financiera en salud** a los 19.3 millones de mexicanos que aún no cuentan con estos servicios
- Mejora de la gestión financiera en salud y resignación de recursos a asuntos prioritarios
- **Capacidad de decisión y elección sobre servicios con mayor calidad**

GRACIAS



AMIS
ASOCIACIÓN MEXICANA DE
INSTITUCIONES DE SEGUROS

ANEXO DESCRIPTIVO



AMIS

ASOCIACIÓN MEXICANA DE
INSTITUCIONES DE SEGUROS

PROTECCIÓN FINANCIERA UNIVERSAL



SEIS ESCENARIOS DE COLABORACIÓN PARA LA COBERTURA UNIVERSAL DE LA SALUD

ESCENARIOS

Cobertura voluntaria

Sujeta a pólizas con límites contratados con las aseguradoras y servicios prestados por redes de prestadores de contrato privado

Cobertura voluntaria

Sujeta a tabuladores por la Comisión Nacional de Protección Social en Salud (CNPSS) y a subsidios públicos, con servicios de prestadores públicos y privados

Cobertura obligatoria

Sujeta al presupuesto institucional y con servicios otorgados por prestadores propios



1. Seg. Pop. competitiva

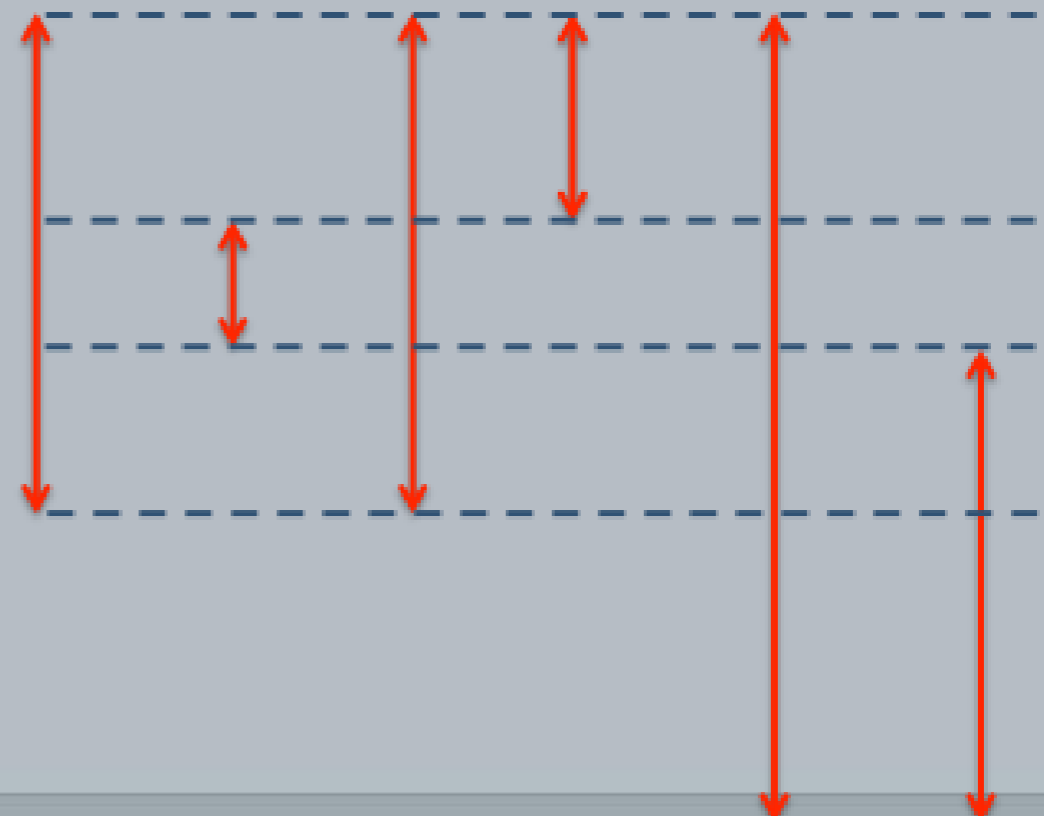
2. Eficiencia para la alta especialidad

3. Seg. Pop. para la clase media

4. Seg. Pop. integral

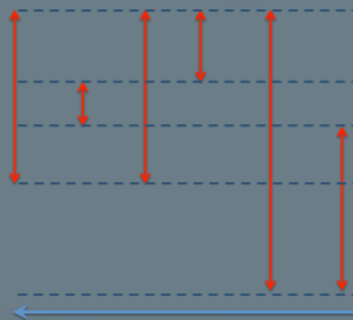
5. Protección para micro-empresarios

6. Cobertura efectiva para enf. crónicas



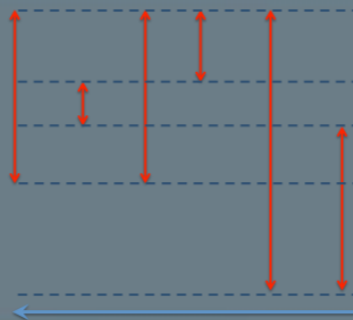
+ Alcance poblacional -

PROPUESTAS ESCENARIOS



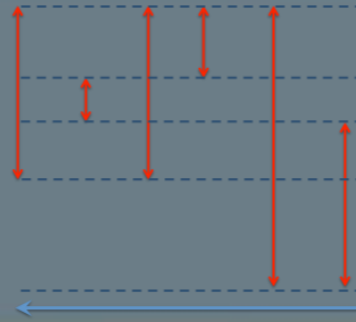
No.	PROPUESTAS	ASEGURADORAS PRIVADAS	BENEFICIOS
1	Seguro Popular competitivo En lo relativo: <ul style="list-style-type: none">• Fondo de protección contra gastos catastróficos (FPGC)• Catálogo Universal de Servicios de Salud (CAUSES)	Podrían: <ul style="list-style-type: none">• Administrar los pagos• Gestión de los fondos de riesgos transferidos del SP	<ul style="list-style-type: none">• Transparencia en la gestión financiera• Reducción de los costos administrativos
2	Eficiencia para la alta especialidad En lo relativo a la cobertura de atención médica de alta especialidad	Podrían: <ul style="list-style-type: none">• Gestión administrativa de pago de servicios de atención médica• Estructuración de redes de atención	<ul style="list-style-type: none">• Gestión efectiva, mejoraría la productividad• Reducción de los costos• Mayor satisfacción de la población

PROPUESTAS ESCENARIOS



No.	PROPUESTAS	ASEGURADORAS PRIVADAS	BENEFICIOS
3	Seguro Popular para la clase media Personas sin seguridad social pero con capacidad contributiva	Podrían: <ul style="list-style-type: none">• Cubrir las coberturas del SP (transferencia de riesgo)• Ofrecer coberturas complementarias a las del seguro popular	<ul style="list-style-type: none">• Reducción del gasto de bolsillo• Reducción de gastos catastróficos o empobrecedores• Libertad de elección, competencia, etc.
4	Seguro Popular integral A las personas afiliadas al seguro popular	Podrían: <ul style="list-style-type: none">• Ofrecer coberturas complementarias para igualar o superar a las de seguridad social	<ul style="list-style-type: none">• Reducción de gasto de bolsillo, mejoraría la productividad• Mayor satisfacción de la población

PROPUESTAS ESCENARIOS



No.	PROPUESTAS	ASEGURADORAS PRIVADAS	BENEFICIOS
5	Protección Microempresarios Personas CON O SIN seguridad social pero con capacidad contributiva	Podrían: <ul style="list-style-type: none">• Cubrir las coberturas del SP o SS (trasferencia de riesgo)• Ofrecer coberturas complementarias	<ul style="list-style-type: none">• Reducción del gasto de bolsillo• Libertad de elección, competencia, etc.• Mayor satisfacción
6	Cobertura efectiva en enfermedades crónicas	Podrían: <ul style="list-style-type: none">• Administrar programas manejo integral del paciente, bajo un modelo de administración financiera enfocada a resultados	<ul style="list-style-type: none">• Enfermos crónicos, mejor calidad de vida, satisfacción personal y productividad.• Reducción de gasto de salud• Beneficios para la familia